

**Notaría**  
**PARRAGA**



**ACTO PÚBLICO DE LICITACION PUBLICA No. 03-2016-PI, "ADQUISICION DE LUBRICANTES", PROGRAMA: "Expansión de la respuesta Nacional al VIH en poblaciones Clave y Vulnerables de Ámbitos Urbanos y Amazónicos del Perú" Fondo Mundial.**

En el Distrito de Santiago de Surco, siendo las 10:00 horas del día miércoles 30 de Noviembre de 2016, yo **LUIS ROY PARRAGA CORDERO**, Abogado – Notario Público de Lima; identificado con DNI 07210095, me constituí en las instalaciones de Pathfinder International, sito en el Jr. Monterrey 373 noveno piso oficina 904 del Distrito de Santiago de Surco, provincia y departamento de Lima; con la finalidad de llevar a cabo la Licitación Pública No. 03-2016-PI.=====

En el recinto se encuentran presentes los señores miembros del Comité Especial, designados mediante Acta de Conformación del Comité de Selección - Adquisición de Lubricantes, de fecha 10 de Noviembre del 2016.=====

**TITULARES:**

1. **ALVARO GARCIA CORDOVA** Presidente.
2. **PAOLA ALVAREZ SALAZAR (Representante de CONAMUSA)** Miembro
3. **EMILIO OLORTEGUI ARANGO (REPRESENTANTE DE ESTRATEGIA SANITARIA NACIONAL DE PREVENCION Y CONTROL DE INFECCIONES DE TRANSMISION SEXUAL DE VIH Y HEPATITIS B) MIEMBRO.**
4. **VIVIANA SARMIENTO BENAVIDES (Pathfinder International)**

El Presidente del Comité Especial, dá lectura brevemente a las bases del Procedimiento de Contratación, señalando que se han cumplido con todas las exigencias legales para llevar a cabo el presente proceso especial, en este acto se da cuenta que sólo se ha presentado un postor a la presente Licitación Pública:

**PROPUESTA TECNICA:**

**1.- APROPO – APOYO A PROGRAMAS DE POBLACION**

Acto seguido, los miembros del Comité Especial proceden a la revisión de los documentos contenidos en la propuesta técnica, con el siguiente resultado:

- 1.- APROPO – APOYO A PROGRAMAS DE POBLACION obtuvo 70 puntos en la calificación técnica.


**PROPUESTA ECONOMICA:**

Acto seguido, el Presidente del Comité, solicita al suscrito notario proceda a la apertura del sobre del postor que contiene la propuesta económica, con el siguiente resultado:

- 1.- APROPO – APOYO A PROGRAMAS DE POBLACION, propuso la suma de S/.240,000.00 (Doscientos cuarenta mil y 00/100 Soles), otorgando un puntaje de 100 puntos.

No habiendo otro asunto que certificar, se dio por concluido el acto público de presentación de propuestas, siendo las 11:45 horas del día 30 de Noviembre del 2016. De lo que doy fe.

  
**ALVARO GARCIA CORDOVA**  
PRESIDENTE

  
**PAOLA ALVAREZ SALAZAR**  
MIEMBRO

  
**EMILIO OLORTEGUI ARANGO**  
MIEMBRO

  
**VIVIANA SARMIENTO BENAVIDES**  
REPRESENTANTE

  
**Luis Roy Parraga Cordero**  
NOTARIO DE LIMA





## FORMATO DE EVALUACIÓN DE PROPUESTA TÉCNICA Y ECONÓMICA

SECCIONES EVALUADAS	CALIFICACIÓN	
	PUNTAJE MÁXIMO POSIBLE	PUNTAJE OBTENIDO
<b>1. Experiencia del Postor:</b> (En función de los años en la actividad, acreditada con copia simple del RUC)	20	
Más de 5 años	20	20
Entre 2 y 5 años	10	
Menos de 2 años	5	
<b>2. Volumen de Ventas:</b> (Monto facturado durante el periodo 2010-2015, acreditando con facturas, certificados, constancias o contratos de acuerdo a los siguientes rangos)	30	
a) Ventas Mayor o Igual al Valor Referencial.	30	
b) Ventas entre el 99% y el 50% del Valor Referencial.	10	10
c) Ventas menores al 49 % del Valor Referencial.	05	
<b>3. Plazo de Entrega:</b> (Se considera días hábiles posteriores a la emisión de la Orden de compra o Contrato).	20	
a) Hasta 30 días naturales de recepcionada la Orden de Compra o Contrato.	20	
b) Más de 30 días Naturales recepcionada la Orden de Compra o Contrato.	10	10
<b>4. Calidad del Servicio:</b> (Se evaluará el calificativo obtenido por el postor en el cumplimiento de contratos similares con entidades, empresas y/o otros. Se presentará 5 constancias hasta un máximo de 30 puntos, de acuerdo a los siguientes rangos).	30	
Excelente (6)	30	30
Bueno (4)	20	
Regular (1)	5	
Malo (0)	0	

### RESUMEN

Total Evaluación Postor	PUNTAJE MÁXIMO	PUNTAJE TOTAL
<b>PROPUESTA TÉCNICA</b>	<b>100</b>	
1. Experiencia del Postor	20	20
2. Volumen de Ventas	30	10
3. Plazo de Entrega	20	10
4. Calidad del Servicio	30	30
<b>PROPUESTA ECONÓMICA</b>	<b>100</b>	
5. Propuesta Económica		100
<b>TOTAL</b>	<b>200</b>	<b>170</b>